

## Kfz-Werkstatt mit Fahrzeughandel & Fahrzeugvermietung

Nordrhein-Westfalen

 <b>Branche</b> Kfz-Gewerbe	 <b>Immobilie(n)</b> ca. 2.000 m <sup>2</sup> BF, im Eigentum	 <b>Transaktion</b> Nachfolgeregelung, Asset Deal
 <b>Gesellschaftsform</b> Einzelunternehmen	 <b>Letzter Jahresumsatz</b> 1.0 bis 2.5 Mio. EUR	 <b>Geschäftsanteile</b> 100% AV & anteiliges UV
 <b>Gründung</b> 1967	 <b>Beschäftigte</b> 6 bis 10 Mitarbeiter	 <b>Kaufpreis</b> 0.75 bis 1.25 Mio. EUR
 <b>Land</b> Deutschland	 <b>Kundenstruktur</b> national	 <b>Kennung</b> DA-2290172518
 <b>Standort</b> Nordrhein-Westfalen	 <b>Einarbeitung</b> durch Inhaber	

### Unternehmen

Das Unternehmen blickt auf eine über 50-jährige Historie zurück und ist seit 1967 fest in der Region etabliert. Nach der Übernahme durch den heutigen Inhaber im Jahr 1999 wurde der Betrieb am Standort kontinuierlich weiterentwickelt und 2001 durch den Anschluss an ein Franchise-Werkstattkonzept strategisch ausgebaut.

Auf einem in Besitz befindlichen ca. 2.000 m<sup>2</sup> großen Grundstück stehen rund 350 m<sup>2</sup> modern ausgestattete Werkstatt- und Büroflächen zur Verfügung. Neben Reparatur, Wartung und Serviceleistungen umfasst das Leistungsspektrum auch den Fahrzeughandel sowie die Vermietung von Fahrzeugen.

Der Inhaber strebt eine geregelte Nachfolge an und bietet auf Wunsch eine temporäre Begleitung zur Einarbeitung und Sicherstellung eines reibungslosen Übergangs.

### Standort

Die Werkstatt befindet sich im Mischgebiet direkt an einer stark frequentierten Hauptverkehrsstraße und profitiert von ihrer hohen Sichtbarkeit und leichten Auffindbarkeit. Kunden erreichen den Standort bequem sowohl aus der näheren Umgebung als auch aus der nur rund 5 km entfernten mittleren Großstadt.

Durch die gute Verkehrsanbindung und ausreichend Parkmöglichkeiten vor Ort ist eine unkomplizierte Erreichbarkeit gewährleistet. Die Nähe zur Autobahn in ca. 5 km Entfernung sorgt zudem für eine schnelle Anfahrt auch für überregionale Kunden.

Insgesamt bietet der Standort ideale Voraussetzungen für Kundennähe, direkte Zugänglichkeit und eine hohe Präsenz im regionalen Markt.



### Kunden

Das Unternehmen verfügt über eine langjährig gewachsene und breite Kundenbasis, bestehend aus Privatkunden, regionalen Gewerbetreibenden und kleineren Flottenkunden.

Bis heute konnten über 4.500 Stammkunden gewonnen werden, die den Betrieb regelmäßig in Anspruch nehmen. Diese stabile Kundenstruktur sichert eine verlässliche Geschäftsbasis und bietet eine solide Ausgangsposition für künftige Entwicklungen.

## Kfz-Werkstatt mit Fahrzeughandel & Fahrzeugvermietung

Nordrhein-Westfalen

### Leistungen & Produkte

Das Unternehmen bietet ein umfassendes Leistungsspektrum rund um Fahrzeugservice, Reparatur und Mobilität:

- Wartung und Inspektionen für alle Marken nach Herstellervorgaben
- Unfall- und Glasschadenreparaturen für Kasko- und Haftpflichtfälle aller Versicherungen
- HU & AU (TÜV und Dekra) direkt im Haus
- Reifenservice inklusive Rädereinlagerung
- Fahrzeughandel und Autoankauf, inkl. Service für Leasingfahrzeuge
- Werkstatt für Elektrofahrzeuge
- Mobilität & Ersatzfahrzeuge während Werkstattaufenthalten

Dieses Angebot ermöglicht eine ganzheitliche Betreuung von Fahrzeugen aller Fabrikate und Antriebsarten, von Wartung über Reparatur bis zur Fahrzeugbereitstellung, und stellt sicher, dass Kunden alle Leistungen aus einer Hand erhalten.

### Expertise

Das Unternehmen steht für langjährige Erfahrung, höchste Fachkompetenz und ausgezeichneten Service im Kfz-Bereich. Zahlreiche Auszeichnungen unterstreichen die Qualität des Betriebs, darunter „Partner des Jahres“ 2005 im deutschlandweiten Franchise-Verbund, 3. Platz „Werkstatt des Jahres“ 2013 (Kategorie 5–12 Mitarbeiter) und „Unternehmer des Jahres“ 2018 am Standort.

Die qualifizierte Belegschaft aus 2 Kfz-Meistern, 5 Gesellen, 3 Auszubildenden, 3 Service- & Büromitarbeiterinnen und einer Fahrzeugverkäuferin garantiert professionelle Leistungen in Wartung, Reparatur, Fahrzeughandel und Mobilitätslösungen – zuverlässig, kundenorientiert und auf höchstem Niveau.

### Transaktionsstruktur

Ziel des Investorenprozesses ist es, die Fortführung des Geschäftsbetriebes mittels eines externen Investors sicherzustellen. Die Transaktion findet in Form eines Asset Deals statt. Das Transaktionsobjekt beinhaltet 100% des Anlagevermögens und anteiligem Umlaufvermögen (Vorräte, RHB, etc.).

### Transaktionsprozess

Der Inserent ist exklusiv mandatiert, dieses Kurzprofil einer begrenzten Anzahl möglicher Interessenten zugänglich zu machen. Auf Basis der zur Verfügung gestellten Informationen sollen potenzielle Investoren entscheiden, ob sie die Akquisition weiterverfolgen wollen.

Weitere Informationen werden nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung zur Verfügung gestellt. Interessenten werden gebeten, durch ein Indikativangebot anzuzeigen, ob sie an einer Übernahme grundsätzlich Interesse haben und den Prozess weiterverfolgen möchten.

Diese Informationen sind streng vertraulich und dürfen ohne vorherige Zustimmung Dritten nicht zugänglich gemacht werden. Der Inserent haftet nicht für Richtigkeit und Vollständigkeit der im Prozess erteilten Informationen. Alle Angaben ohne Gewähr.

Die Überprüfung und Einschätzung der Geschäftsentwicklung des Unternehmens sowie alle übrigen Informationen und Einschätzungen zum Unternehmen obliegen Investoren im Verlauf weiterer Due Diligence.

### Weitere Vorgehensweise

Für weitere Informationen folgt der Interessent der beschriebenen Vorgehensweise im erhaltenen Anschreiben oder besucht die Online-Profilansicht des Unternehmens. Von dort aus kann er nach Eingabe seiner Daten eine Vertraulichkeitserklärung (NDA) anfordern. Nach Erhalt der signierten NDA und Verifizierung des Interessenten erhält dieser weitere detaillierte Informationen zum Unternehmen.

 **DEALAG**  
SMART DIGITAL M&A-SOLUTIONS

**Dealag GmbH**  
Kleinsiepstr. 35  
41564 Kaarst

[www.dealag.de](http://www.dealag.de)